



QUESTIONS ET RÉPONSES

Après Covid, c'est l'étréouitese qui est le mot du moment ! S'agit-il d'une menace ou plutôt d'une opportunité ?

Chaque jour, nous lisons des rapports sur les pénuries d'énergie, de matières premières, de puces et, surtout, de travailleurs adéquats. Le nombre d'emplois vacants pour les postes techniques tels que mécanicien d'entretien, technicien, réparateur de bicyclettes etc. ne se remplit pas rapidement. La liste des professions en goulot d'étranglement s'est à nouveau allongée en 2022.

Cette pénurie n'est pas seulement due à un manque de candidats, mais est souvent une combinaison de plusieurs facteurs. Par exemple, le manque de certaines compétences, des conditions de travail spécifiques telles que le travail physique lourd, le travail le week-end et le soir, le type de contrats ou de rémunération, etc. jouent également un rôle et rendent difficile de pourvoir les postes vacants ou de garder les travailleurs.

La solution est-elle "plus de salaire" ? Non. Toutefois, il est conseillé, en tant qu'employeur, de verser au moins une rémunération conforme au marché, voire supérieure, ou plus afin de ne pas vous mettre hors du marché en tant qu'organisation. C'est pourquoi il est bon de mesurer votre politique de rémunération par rapport au marché, par exemple en participant au "My Reward Benchmark" annuel de Berenschot.

Cependant, en tant qu'employeur, vous devrez faire de plus en plus de choix stratégiques pour préserver la continuité et donc le droit à l'existence de l'organisation sur un marché du travail en permanence tendu et pour faire la différence à l'avenir grâce à l'innovation.

Différenciez-vous en tant qu'organisation, également en termes de conditions d'emploi et de politique salariale, par des politiques innovantes telles que l'introduction d'une semaine de travail plus courte, l'octroi d'un congé parental supplémentaire, des jours de congé supplémentaires pour ceux qui font du sport, la mise à disposition d'un coach dans le club de fitness, une contribution à la facture d'électricité ou au carburant, etc. Sortez des sentiers battus et traduisez l'ADN de votre organisation dans vos différents domaines (stratégiques), et donc aussi dans votre politique du personnel, afin que vos propres employés se sentent liés à votre organisation et que vous puissiez vous en servir pour fidéliser et attirer des candidats du monde extérieur qui croient en votre ADN/en votre histoire d'entreprise!



Auto Trends et TRAXIO lancent le site internet de petites annonces automobiles uniquement composé d'offres de vendeurs professionnels

Afin de garantir une sérénité maximale aux consommateurs et professionnels à la recherche d'une occasion ou d'une voiture neuve de stock, TRAXIO s'associe avec Auto Trends pour promouvoir le seul site de vente de voitures d'occasion proposées exclusivement par des professionnels.

Le site Internet Autotrends.be s'engage avec TRAXIO pour proposer exclusivement des véhicules issus du marché professionnel. Une garantie sérénité pour tous les visiteurs, en phase avec les intérêts des professionnels. TRAXIO vous invite en tant que membre à annoncer vos offres sur le site autotrends.be afin de créer un site de référence dédié aux véhicules commercialisés par des professionnels. Vous bénéficierez d'un tarif préférentiel, avec la garantie de se trouver dans un environnement réservé aux annonces de professionnels

Déjà 30.000 annonces en ligne actuellement, 75.000 à terme, soit 100 % de l'offre Pro

AutoTrends.be propose actuellement plus de 30.000 annonces de voitures publiées par plus de 3.000 professionnels. Le site s'adresse tant aux acheteurs à la recherche d'un véhicule d'occasion. AutoTrends.be met également à disposition toutes les informations utiles à la recherche d'un nouveau véhicule de stock.

Auto Trends et TRAXIO offrent la sérénité au client qui s'achète un véhicule d'occasion !

- Sûreté d'acheter une voiture auprès d'un professionnel de l'automobile
- Essais sécurisés grâce à des professionnels
- Check Car-Pass
- Utilisation du bon de commande TRAXIO et ses 113 points de contrôle auprès des membres TRAXIO
- L'accès à la commission de conciliation si le bon de commande TRAXIO a été utilisé
- Possibilité de conclure une garantie étendue sur les véhicules auprès du professionnel de l'automobile
- Transaction financière sécurisée
- Un suivi de la satisfaction client

www.autotrends.be